

# Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d)

Wir zählen zu den weltweit führenden Herstellern von elektrischen Kupplungen, Kabelkonfektionen und Fahrzeugverkabelungen. Mit rund 185 Mitarbeitenden am Standort Bretten sowie weiteren 500 Kollegen/innen in unseren Auslandsgesellschaften fertigen wir Produkte nach äußerst hohen Qualitätsstandards.

Die Muttergesellschaft aichele GROUP GmbH & Co. KG mit knapp 100 Mio. € Jahresumsatz, als starker Partner im Hintergrund, beschäftigt in ihren Unternehmen era- contact GmbH, cema- tech GmbH & Co. KG sowie Streicherplast GmbH & Co. KG insgesamt 800 Mitarbeitende an 8 Standorten weltweit.

Zur Unterstützung unseres Vertriebs im Bereich Kabelkonfektionierung/ Schaltschrankbau suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

## Ihr Aufgabenspektrum

- technische und kaufmännische Betreuung unserer Kunden im deutsch-, englisch- und französisch- sprechenden Raum
- Betreuung und Ausweitung unserer A- Kunden, auch auf globaler Ebene
- Akquise von Neukunden zur Sicherung unserer Marktposition
- Aufarbeitung von Anfrageunterlagen und Durchführung der Kalkulation
- Klären von technischen Details mit unseren Kunden
- Aufbau von Netzwerken innerhalb unserer Kundenstrukturen
- Nachverfolgung und Unterstützung der Projektleiter bei der Anfrage- und Projektbearbeitung
- Sicherstellung der firmeninternen Kommunikation und Abstimmung mit den Kunden
- regelmäßige Vor- Ort- Termine bei unseren Kunden, ansonsten ist die Präsenz am Standort Bretten, im Headquarter der era- contact GmbH, unabdingbar



Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail sollten Anschreiben,

Lebenslauf, Zeugnisse und Nachweise der erreichten Abschlüsse sowie Ihre Verdienstvorstellung enthalten.

[bewerber@era-contact.de](mailto:bewerber@era-contact.de)

era- contact GmbH  
Personalmanagement  
Gewerbestraße 44  
D – 75015 Bretten

## Ihr Profil

- Sie haben erfolgreich eine Techniker-/Meister- Ausbildung (m/w/d) oder ein technisches Studium abgeschlossen, vorzugsweise im Bereich Elektrotechnik, und können erste Vertriebserfahrung vorweisen, gerne sind aber auch Neu-/Quereinsteiger (m/w/d) mit Affinität zum Vertrieb oder Projektverantwortliche mit starkem Kundenkontakt willkommen
- Sie beherrschen die Deutsche und Englische Sprache in Wort und Schrift; Französisch wäre vorteilhaft, aber keine Bedingung
- Sie bringen die notwendigen Methodenkenntnisse für eine Tätigkeit im Vertrieb mit, wie Akquise, Präsentationstechniken, Erstellung von Kalkulationen und idealerweise Projektmanagement
- Sie sind mobil und reisen gerne zu Ihren Kunden vor Ort, ebenso sind Sie fit im Umgang mit MS- Office- Anwendungen
- Sie besitzen Verhandlungs-/ Verkaufsgeschick, agieren serviceorientiert und sind äußerst kontaktfreudig sowie kommunikativ

## Unser Angebot an Sie

- ausgeprägte Teamarbeit in einem wachstumsorientierten, stabilen und weltweit agierenden mittelständischen Unternehmen
- flache Hierarchien und eine offene Kommunikation
- ein modernes und gepflegtes Arbeitsumfeld
- leistungsgerechte Vergütung, 30 Tage Urlaub, Gruppenvertrag mit Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, vergünstigtes Kantinenessen, gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln, vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten

**Finden Sie sich in dieser herausfordernden Aufgabe wieder und wollen Teil unseres Erfolgsteams werden?**

**Dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen**